

Aufgrund lokaler Einschränkungen von Vertriebsrechten und Serviceverfügbarkeiten können wir leider nicht gewährleisten, dass alle in dieser Broschüre aufgeführten Produkte weltweit gleichermaßen durch Siemens Healthineers vertrieben werden können.

Die Informationen in diesem Dokument beinhalten allgemeine technische Beschreibungen von Leistungen und Ausstattungsmöglichkeiten, die nicht in jedem Einzelfall vorliegen müssen. Verfügbarkeit und Ausstattungspakete können sich von Land zu Land unterscheiden. Aus diesem Grund sind die gewünschten Leistungen und Ausstattungen im Einzelfall bei Vertragsschluss festzulegen.

Siemens Healthineers behält sich das Recht vor, Konstruktion, Ausstattungspakete, Leistungsmerkmale und Ausstattungsmöglichkeiten ohne vorherige Bekanntgabe zu ändern. Die aktuellsten Informationen erhalten Sie bei Ihrer zuständigen Vertretung von Siemens Healthineers.

<sup>1</sup> Roland Berger: Krankenhausstudie 2018

<sup>2</sup> Statistisches Bundesamt, Grunddaten der Krankenhäuser, Fachserie 12, Reihe 6.1.1 (2017)

<sup>3</sup> Kostenpflichtiges Abonnement erforderlich

<sup>4</sup> Die Voraussetzungen hierfür umfassen: Verbindung zu einem Netzwerk, Erfüllung der empfohlenen Minimalvoraussetzungen an Hard- und Software sowie die Einhaltung der lokalen Datensicherheitsrichtlinien.

<sup>5</sup> Tätigkeiten auf Weisung der klinischen Einrichtung setzen eine Arbeitnehmerüberlassung gem. AÜG mit der Siemens Healthcare GmbH voraus. On-demand-Personal ist nur auf Anfrage und nach Verfügbarkeit vermittelbar.

<sup>6</sup> Experte-on-demand-Personal ist nur auf Anfrage und nach Verfügbarkeit vermittelbar.

<sup>7</sup> Applikationsspezialisten sind als Medizinprodukteberater nach § 31 MPG qualifiziert.

<sup>8</sup> Gem. § 14 Abs. 1 Nr. 2 StrlSchG wird ab 2019 bereits bei der Anzeige eines neuen CTs oder einer radiologischen Interventionsanlage ein Nachweis über die Zusammenarbeit mit einem Medizinphysikexperten (MPE) verlangt. Der MPE soll unter anderem die Einrichtungen dabei unterstützen, die Dosis bei diesen Modalitäten zu minimieren. Das Gesetz sieht für alle Anlagen, die vor dem 31.12.2018 angezeigt wurden, eine Frist zur Umsetzung bis zum 31.12.2022 vor. Für Anlagen, die ab dem 01.01.2019 angezeigt oder genehmigt werden, gilt die Notwendigkeit der Beratung durch einen MPE dann sofort. Weitere Informationen finden Sie unter § 19 Abs. 3 Nr. 7 StrlSchG und § 131 Absatz 2 StrlSchV. Die Aufgaben des MPE sind in § 132 StrlSchV definiert.

<sup>9</sup> MTRA-on-demand-Personal ist nur auf Anfrage und nach Verfügbarkeit vermittelbar. MTRA on demand leisten keine Ersteinweisung am System gemäß § 5 MPBetrV.

#### Siemens Healthineers Headquarters

Siemens Healthcare GmbH  
Henkestr. 127  
91052 Erlangen, Germany  
Phone: +49 9131 84-0  
siemens-healthineers.com

#### Local Contact Information

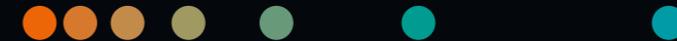
Siemens Healthcare GmbH  
Karlheinz-Kaske-Str. 2  
91052 Erlangen, Germany  
Phone: +49 800 3112299  
siemens.de/healthineers



# Value Partnerships

Gemeinsam Mehrwert schaffen

[siemens-healthineers.de/value-partnerships-br](https://siemens-healthineers.de/value-partnerships-br)

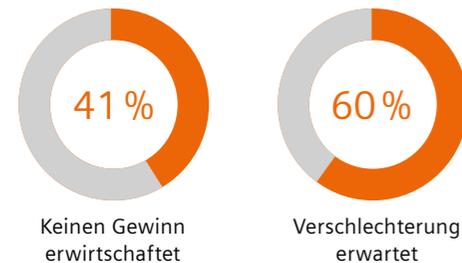


# Große Herausforderungen bieten große Chancen

Der anhaltende Wandel im Gesundheitswesen stellt Klinikleitungen und Ärzte vor große Herausforderungen: Wer wettbewerbsfähig bleiben möchte, muss die Krankenversorgung insgesamt verbessern und standardisieren, die eigene klinische Leistungsfähigkeit und Prozesseffizienz steigern sowie Fixkosten und variable Kosten ausbalancieren. Gleichzeitig bietet die Veränderung aber auch große Chancen, denn wer etwa die zunehmende Qualitätsorientierung und Digitalisierung für sich zu nutzen weiß, wird auch in Zukunft im Wettbewerb bestehen.

## Hoher wirtschaftlicher Druck

41 Prozent der Krankenhäuser konnten 2017 keinen Überschuss erwirtschaften. Mittelfristig erwarten 60 Prozent eine Verschlechterung ihrer wirtschaftlichen Situation.<sup>1</sup>

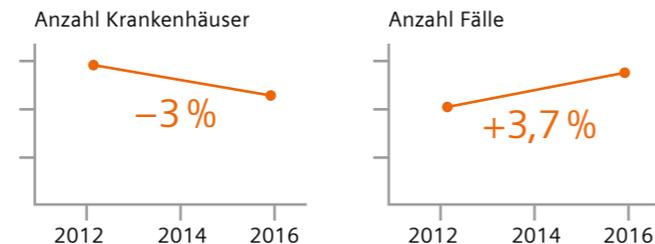


### Profitabilität verbessern

Neben dem Fachkräftemangel und dem anhaltend hohen Investitionsbedarf haben Kliniken vor allem damit zu kämpfen, ihre Profitabilität weiter zu verbessern, etwa durch effizientere Arbeitsabläufe.

## Konsolidierung schreitet voran

Trotz steigender Patientenzahlen setzt sich die Konsolidierung der deutschen Krankenhauslandschaft fort.<sup>2</sup>

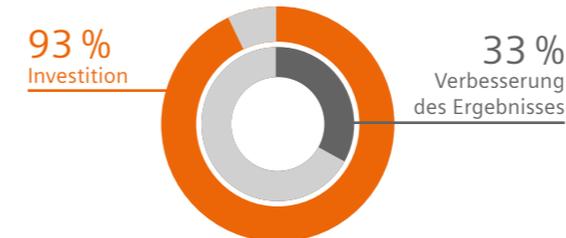


### Wettbewerbsfähig bleiben

Auch in den kommenden Jahren wird die Zahl eigenständiger Krankenhäuser sinken und der Trend zur Vernetzung von Einrichtungen anhalten. In diesem Markt sind die Verbesserung der Behandlungsqualität und die Schärfung des eigenen Leistungsportfolios der Schlüssel zu nachhaltigem Erfolg.

## Zunehmende Digitalisierung

93 Prozent der Kliniken investieren bereits in die digitale Krankenversorgung. Bisher sehen aber erst 33 Prozent dadurch eine Verbesserung ihres Ergebnisses.<sup>1</sup>

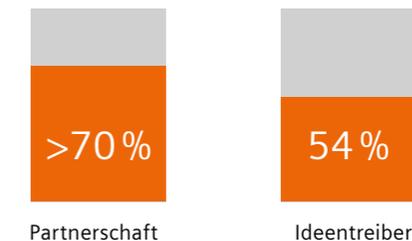


### Chancen wirksam nutzen

Fast alle Krankenhäuser betrachten die Digitalisierung als Chance und investieren intensiv in diesem Bereich. Die Komplexität der Technologien und der nötigen organisatorischen Maßnahmen stellt Kliniken jedoch vor Schwierigkeiten. Auch hier können sich Gesundheitsversorger auf das technische und organisatorische Know-how eines Partnerunternehmens stützen.

## Unterstützung durch einen Medizintechnikpartner

Über 70 Prozent der Krankenhäuser kooperieren bereits gezielt mit Medizintechnikunternehmen. 54 Prozent schätzen ihren Partner insbesondere als Ideentreiber.<sup>1</sup>



### Gemeinsam mehr erreichen

Kliniken müssen die aktuellen Herausforderungen nicht alleine bewältigen. Gerade bei der Effizienzsteigerung, der Verbesserung der Behandlungsqualität oder der Digitalisierung der Krankenversorgung bietet eine Medizintechnikpartnerschaft wertvolle Unterstützung.

# Der Wert einer Partnerschaft

Unsere Value Partnerships sind langfristige, ergebnisorientierte Partnerschaften. Dabei unterstützen wir Sie mit innovativen Geschäftsmodellen, entscheidenden Mehrwert für Ihre Einrichtung zu schaffen und Ihre kurzfristigen und langfristigen Ziele zu erreichen. Gemeinsam arbeiten wir an den folgenden drei Aktionsfeldern:

- **Optimierung:** Verbessern Sie Ihre Prozesse und sorgen Sie für reibungslose Abläufe und mehr Patientenzufriedenheit.
- **Erweiterung:** Bauen Sie Ihr bestehendes Leistungsportfolio aus und erweitern Sie Ihre klinischen Möglichkeiten bei gleichbleibend hoher Qualität und Profitabilität.
- **Fortschritt:** Nutzen Sie innovative Lösungen und Technologien, um die Qualität und Präzision der Versorgung in Ihrer gesamten Einrichtung zu steigern.

Value Partnerships bündeln unsere Expertise im Technologie-Management, bei der Digitalisierung des Gesundheitswesens und bei der Planung medizinischer Einrichtungen. Value Partnerships helfen Ihnen, Ihre Prozesse zu optimieren, mit neuen klinischen Möglichkeiten zu expandieren und langfristig mit Ihrer Einrichtung oder Ihrem Kliniknetzwerk an der Spitze der Innovation zu bleiben. Und schließlich umfassen Value Partnerships auch den gesamten Bereich Finanzierung, damit Sie nicht nur eine maßgeschneiderte Lösung für Ihren Bedarf haben, sondern auch eine Rate, die Ihren Bedürfnissen entspricht – heute und in Zukunft.

Lassen Sie uns gemeinsam Mehrwert für Sie schaffen und die Neugestaltung der Gesundheitsversorgung vorantreiben.



*„Wir haben den Eindruck, mit Siemens Healthineers eine gute, lösungsorientierte Partnerschaft für die Zukunft eingegangen zu sein.“*

Dr. med. Andreas Goepfert,  
Geschäftsführer Klinikum Braunschweig GmbH



### Unser Portfolio an Lösungen

Unsere Value Partnerships basieren auf einer individuell zusammengestellten Kombination von Services und Lösungen aus sechs Bereichen.

#### Operatives Management

- Übernahme von Prozessverantwortung
- Experte on demand
- MTRA on demand

#### Digitalisierung

- eHealth Solutions
- teamplay

#### Beratung

- Prozessoptimierung
- Gerätebedarfsplanung

#### Planung

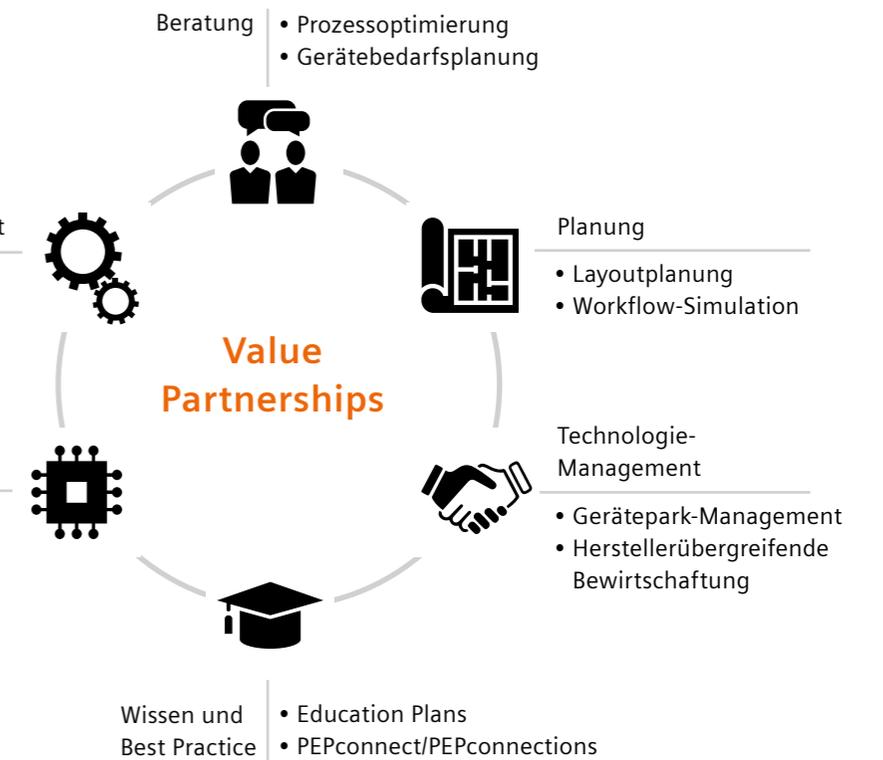
- Layoutplanung
- Workflow-Simulation

#### Technologie-Management

- Gerätepark-Management
- Herstellerübergreifende Bewirtschaftung

#### Wissen und Best Practice

- Education Plans
- PEPconnect/PEPconnections



# Umfassende Beratung

Optimieren Sie Ihren klinischen Betrieb mit innovativen, digitalen Beratungsdienstleistungen. Unsere Experten unterstützen Sie mit einem hochmodernen, digital gestützten Beratungsportfolio für alle Bereiche der Gesundheitsversorgung – von der strategischen Ausrichtung über operative Verbesserungen bis hin zum Change Management.

## Prozessoptimierung

Unser Angebot zur Prozessoptimierung basiert auf dem Radiology-Performance-Management-Ansatz (RPMS). Dabei handelt es sich um einen innovativen, IT-gestützten Beratungsservice, der aus Performancedaten praktisch umsetzbare Erkenntnisse gewinnt und Ihnen dadurch hilft, nachhaltige Leistungssteigerungen zu erzielen. Für die Beratung steht Ihnen ein interdisziplinäres Team aus zertifizierten Lean-Management-Experten, Radiologen und Datenanalysten zur Seite. Gemeinsam ebnen wir den Weg zur objektiven Messung, Interpretation und Steuerung der operativen Leistung und nutzen dafür neben Coachingmethoden und Know-how-Transfer auch ein für Sie maßgeschneidertes Dashboard.

### Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Kosteneffiziente Weiterentwicklung Ihrer Radiologie
- Herstellerneutrale und transparente Lösungen
- Möglichkeit zur kontinuierlichen Verbesserung auf Basis präziser Daten und spezifischer Auswertungen
- Mobiler Zugang zu den Ergebnissen

## Gerätebedarfsplanung

Als eines der weltweit führenden Medizintechnikunternehmen können wir Sie bei der Erneuerung und Optimierung Ihrer Systeme ganz gezielt unterstützen. Auf Basis einer genauen und neutralen Analyse Ihres Umfelds, Ihres medizinischen Leistungsspektrums und Ihres Systembestands entwickeln wir gemeinsam mit Ihnen eine maßgeschneiderte Innovationsplanung für einen von Ihnen definierten Zeitraum. Das Ergebnis ist eine individuelle Technologie-Roadmap, die Ihnen eine langfristige, valide Planungsgrundlage schafft.

### Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Herstellerunabhängige Geräte- und Innovationsplanung
- Planung anhand valider und quantifizierbarer Daten
- Langfristiger und ganzheitlicher Ansatz statt Ad-hoc-Beschaffungen
- Sichere Grundlage für Ihre Budgetplanung in der Medizintechnik



*„Die gemeinsame Prozessanalyse passt zu unserer Unternehmensphilosophie. [...] Dadurch können wir schneller Stärken und Verbesserungspotenziale erkennen, konkrete Maßnahmen identifizieren und deren Umsetzung zeitnah planen und realisieren.“*

Dr. med. Christoph Hancken,  
Geschäftsführender Gesellschafter der Klinik Dr. Hancken GmbH

# Effiziente Planung

Verbessern Sie die Zufriedenheit Ihrer Patienten und Mitarbeiter durch eine prozessorientierte und ansprechende Umgestaltung Ihrer Einrichtung. Aus zahllosen Neu- und Umbauprojekten weltweit verfügen wir über enorme Erfahrung bei der detaillierten Raumplanung, der Workflow-Optimierung oder der Entwicklung digitaler Zwillinge gesamter Einrichtungen.

## Layoutplanung

Eine optimale Planung ist in allen Bereichen des Gesundheitswesens relevant, doch in Krankenhäusern ist sie besonders wichtig – denn: intelligent geplante Einrichtungen reduzieren Betriebskosten, optimieren Arbeitsabläufe, verbessern Behandlungsergebnisse und steigern die Patientenzufriedenheit. Und weil Krankenhäuser komplexe Gebäude sind, bedarf es einer besonderen Kombination aus architektonischer Expertise und medizinischem Wissen. Siemens Healthineers verfügt genau über die Experten, die Sie brauchen.

### Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Unterstützung durch ein 50-köpfiges Team aus Planern, Architekten und Ärzten
- Zugriff auf jahrzehntelange Erfahrung aus Tausenden von Projekten
- CAD-Planung im BIM-Format (Building Information Modelling)
- Visualisierung in 3D, 4D (inklusive zeitlicher Verläufe) und als Virtual Reality

## Workflow Simulation

Exzellente Prozesse helfen Ihnen, qualitativ hochwertige Ergebnisse auf kosteneffiziente Weise zu erzielen. Mit unserer Workflow Simulation können Sie die Auswirkungen geplanter Änderungen von Betriebsabläufen in einer geschützten und virtuellen 3D-Umgebung vorhersagen, indem Sie Prozesse und räumliche Anordnungen anhand eines digitalen Zwillings Ihrer Einrichtung durchspielen.

### Ihre Vorteile auf einen Blick:

- 4D-Computermodell der realen Betriebsabläufe in Ihrer klinischen Umgebung (wie etwa der Verknüpfung von Radiologie, Notaufnahme und Operationssaal)
- Realistische grafische Animation zur Verdeutlichung von Prozessen und Engpässen
- Umfangreiche Performanceberichte zur Identifizierung von Problemfeldern
- Einfacher Vergleich alternativer Lösungen
- Möglichkeit zu Stresstests des aktuellen Betriebs sowie zur Vorhersage und Quantifizierung operativer Verbesserungsmaßnahmen



Für eine Beispielanimation einfach den nebenstehenden QR-Code einscannen und [siemens-healthineers.de/workflow-simulation](https://siemens-healthineers.de/workflow-simulation) öffnen



*„Unser Ansprechpartner von Siemens Healthineers hat die Planung unserer neuen Praxis als ganzheitliches Projekt begriffen, alle Beteiligten integriert und uns von Anfang an begleitet und beraten.“*

Dr. med. Udo Schaumlöffel-Schulze,  
Radiologische Praxis Zeitz

# Technologie-Management

Verschaffen Sie sich mehr Budgetsicherheit, erhöhen Sie die Verfügbarkeit der Systeme und reduzieren Sie die Komplexität Ihrer Abläufe mit einem einzigen Ansprechpartner. Wir können Sie bei allen Fragen rund um die Medizintechnik herstellerübergreifend unterstützen – von der Beschaffung von Systemen über die Finanzierung und Wartung bis hin zum Performance-Management und der regelmäßigen Systemerneuerung.

## Gerätepark-Management

Auf Basis einer umfassenden Analyse Ihres Bedarfs planen wir Ihren maßgeschneiderten Gerätepark und stellen Ihnen die dafür benötigten Systeme sowie die dazu passenden Schulungsleistungen im Rahmen der Partnerschaft zur Verfügung – zu einer festen Rate. Neben der kontinuierlichen Erneuerung der initial festgelegten Systeme passen wir die Planung des Geräteparks über die gesamte Laufzeit der Value Partnership flexibel an sich ändernde Anforderungen und Rahmenbedingungen an. Damit Sie immer mit einem bedarfsge-rechten Gerätepark arbeiten.

### Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Technologiesicherheit und innovative Systeme für Ihre Patientenversorgung
- Eine feste Rate für den gesamten Gerätepark für mehr Budgetsicherheit und mehr freie Kapitalressourcen
- Hohe Bedienqualität durch einen aufeinander abgestimmten Gerätepark mit möglichst homogener Bedienung

## Herstellerübergreifende Bewirtschaftung

Im Rahmen unseres innovativen Servicemodells der herstellerübergreifenden Bewirtschaftung managen wir die Medizintechnik Ihres Hauses zu einem fest vereinbarten Budget, das operative und strategische Lösungsansätze vereint und ein breites Spektrum an Leistungen umfasst. Auf diese Weise ermöglichen wir Ihnen nicht nur ein Höchstmaß an Systemverfügbarkeit und Budgetsicherheit, sondern auch die kontinuierliche Steigerung der Effizienz und Qualität Ihrer medizintechnischen Abteilung. Eine verbesserte Kosten- und Leistungstransparenz liefert eine zusätzliche Entscheidungsgrundlage für zukünftige Investitionen und ermöglicht eine bedarfsgerechte und frühzeitige Planung.

### Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Mehr Kostentransparenz und Budgetsicherheit
- Optimierte und standardisierte Prozesse
- Mehr Systemverfügbarkeit und kürzere Reaktionszeit
- Zuverlässige Durchführung aller erforderlichen Einweisungen und gesetzlichen Prüfungen



*„Der Site Manager ergänzt unseren Service bei den bildgebenden Systemen in guter Abstimmung – und die Qualität passt!“*

Frank Dzukowski,  
Geschäftsführer Klinik Medizintechnik Eppendorf GmbH

# Wissen und Best Practice

Steigern Sie die Produktivität Ihrer Mitarbeiter durch individuell abgestimmte Schulungsprogramme und erhöhen Sie den Innovationsgrad in Ihrer Einrichtung durch nahtlosen Zugang zu neuen Erkenntnissen und Best Practices. Wir sind weltweit vernetzt und teilen unsere Erkenntnisse über effiziente Abläufe, innovative Technologien und deren Implementierung mit unseren Kunden.

## Education Plans

Als Schlüssel für erfolgreiches Handeln muss Wissen stets auf dem neuesten Stand der Technik gehalten und möglichst auch vertieft werden. Hinzu kommen Herausforderungen wie Mitarbeiterfluktuation, gesetzliche Vorgaben und die sichere und effiziente Nutzung der Systeme, die mehr denn je kontinuierliche Schulungsmaßnahmen erfordern. Hier setzen unsere flexiblen Education Plans an, mit denen Sie einmalig ein umfassendes Weiterbildungsangebot (über eine Laufzeit von mehreren Jahren) buchen können, das genau auf die individuellen Bedürfnisse Ihrer Abteilung oder Einrichtung zugeschnitten ist.

### Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Maßgeschneidertes, jährlich wiederkehrendes Weiterbildungskontingent
- Schulungen in einem unserer Trainingscenter oder an Ihren Systemen
- Effiziente Systemnutzung und schonender Einsatz von Verbrauchsmitteln und Verschleißteilen
- Weniger Verwaltungsaufwand durch einmalige Bestellung

## PEPconnect und PEPconnections

Das kostenfreie Online-Trainingsportal PEPconnect bietet Ihren Mitarbeitern den Einstieg in eine kompetenzbasierte und lerntypgerechte Weiterbildung mit einem breiten Spektrum an eLearning-Angeboten, Webinaren, Arbeitshilfen und mehr. Und mit dem PEPconnections<sup>3</sup>-Premium-Abonnement verwalten Sie ganz einfach die Leistungsentwicklung Ihrer klinischen Institution mit dem digitalen Trainingsmanagement-Tool.

### Ihre Vorteile auf einen Blick:

Mit PEPconnect

- Zugriff auf über 6.000 Lernaktivitäten in Echtzeit – jederzeit an jedem Ort<sup>4</sup>
- Bessere klinische Ergebnisse und mehr Mitarbeiterzufriedenheit durch individuell zugeschnittenes eLearning

Mit PEPconnections

- Einfache Erstellung und Zuweisung individueller Lehrpläne mit eigenen oder vorgefertigten Inhalten
- Erstellen von Reports mit einem Klick und zentrale Dokumentation aller Lernaktivitäten, auch von externen Partnern



*„Jetzt haben wir erstmals ein wirksames Tool, mit dem wir unseren Mitarbeitern nicht nur maßgeschneiderte Trainings- und Weiterbildungsangebote anbieten, sondern auch die dazugehörigen Lernpläne einfach verwalten können.“*

Birgit Stegemann,  
Mitglied der Geschäftsleitung der radprax MVZ GmbH, Wuppertal

# Digitale Lösungen

Digitalisieren Sie Ihre Gesundheitsversorgung durch die Nutzung moderner IT und künstlicher Intelligenz. Gewinnen Sie tiefe Einblicke anhand aussagekräftiger Key Performance Indikatoren (KPI). Wir zeigen Ihnen, wie Sie Daten aus Ihrem Arbeitsalltag auswerten und mit anderen Einrichtungen vergleichen können, um neue Einblicke zu bekommen und Verbesserungspotenziale zu identifizieren.

## eHealth Solutions

Mit unseren eHealth Solutions können verschiedene Gesundheitsversorger und auch die Patienten vernetzt werden, um Zeit und Ressourcen durch eine effiziente Kommunikation besser zu nutzen und die Versorgungsqualität zu erhöhen. eHealth Solutions bieten einen einfachen, ortsunabhängigen und sicheren Zugriff auf behandlungsrelevante Unterlagen und Bilder für alle beteiligten Parteien – etwa über spezielle gesicherte Portale für Patienten und Zuweiser. Weitere Applikationen ermöglichen beispielsweise Telekonsultationen und klinische Konferenzen.

### Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Effiziente abteilungs- und einrichtungsübergreifende Zusammenarbeit
- Zentraler Zugang zur elektronischen Gesundheitsakte des Patienten
- Schnellere Prozesse und Einbindung des Patienten in die Kommunikation über das Patientenportal
- Präzise Dokumentation und automatische Archivierung

## teamplay

In teamplay, einem der Eckpfeiler in unserem Digital Ecosystem, kommen Gesundheitsspezialisten, Krankenhäuser, Universitäten und Forschungseinrichtungen zusammen, um dort auf die Analysewerte zu ihren eigenen bildgebenden Systemen zuzugreifen oder um einen gemeinsamen Pool von Bildgebungsdaten zu nutzen. In einer sicheren Umgebung mit hohen Datenschutz- und Sicherheitsstandards sorgen Austausch und Zusammenarbeit für bessere Patientenergebnisse und höhere Versorgungsqualität. Außerdem bietet teamplay ein umfassendes Dosismanagementsystem.

### Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Aktuelle Dosislevels und Abweichungen von gesetzlichen und selbstgesteckten Grenzwerten auf einen Blick – mit teamplay Dose
- Detaillierte Analyse der Systemauslastung in Ihrer Einrichtung – mit teamplay Usage
- Einfacher Zugang zu allen Ihren Bildern und sicherer Austausch mit Kollegen – mit teamplay Images
- Standardisierung von Bildgebungsprotokollen von einer zentralen Stelle aus – mit teamplay Protocols
- Optimierter Workflow für die Kardiologie durch transparente Analyse von Performance-Daten – mit teamplay Cardio

## Sie möchten den Digitalisierungsgrad Ihrer Einrichtung überprüfen?

Mit unserem Digital Maturity Assessment (DMA) können Sie ganz einfach testen, wo die Stärken und Defizite Ihrer Einrichtung im Bereich der Digitalisierung liegen.

Scannen Sie den unten stehenden QR-Code und öffnen Sie [siemens-healthineers.de/dma](https://www.siemens-healthineers.de/dma). Registrieren Sie sich und beantworten Sie 24 kurze Fragen. Ihre Auswertung inklusive Benchmarking erhalten Sie **sofort und kostenlos**.



# Operatives Management

Ob gezielte Personalstellung<sup>5</sup> oder umfassende Übernahme von Prozessverantwortung: Wir unterstützen Sie und Ihre Einrichtung auch direkt in Ihrem täglichen Umfeld. Dabei bestehen unsere Angebote in diesem Bereich je nach Anforderung aus einer individuellen Kombination aus Analyse, Optimierung, Training und Management.

## Übernahme von Prozessverantwortung

Als langfristig handelnder Partner übernehmen wir auf Wunsch auch die operative Prozessverantwortung bei Ihnen vor Ort. Dabei entwickeln wir gemeinsam mit Ihnen Lösungen, wie Sie Ihre Potenziale noch besser heben und weitere Mehrwerte schaffen können.

## Personaldienstleistungen on demand

### Experte on demand<sup>6</sup>

Im Rahmen dieses Angebots erbringen unsere Applikationsspezialisten<sup>7</sup> und Medizinphysikexperten (MPE)<sup>8</sup> Beratungsdienstleistungen, die Ihnen eine effiziente Systemnutzung, Workflow-Optimierung und Dosisreduktion innerhalb von Abteilungen und über Abteilungsgrenzen hinweg ermöglichen.

### MTRA on demand<sup>9</sup>

Mit diesem innovativen Serviceangebot stellen wir Ihnen ausgebildete Fachkräfte für Routine- und Spezialuntersuchungen für alle klinischen Systeme zur Verfügung – voll unterstützt durch die Infrastruktur von Siemens Healthineers. So können Sie Bedarfsspitzen oder Personalengpässen flexibel und ohne Einbußen an Qualität begegnen.

### Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Optimiertes Personalmanagement – durch gezielten Support und effizientes Training
- Zufriedene Patienten – durch hohe Untersuchungs- und Diagnosequalität
- Reibungslose klinische Workflows – durch Fachkräfte, die Ihnen helfen, das Potenzial Ihrer Mitarbeiter und Systeme zu nutzen
- Mehr klinische Performance – durch intensive Zusammenarbeit, Exzellenz und Wissensaustausch
- Verbesserte Versorgung, positiveres Image – durch ausgewähltes Personal mit Fachexpertise
- Mehr finanzielle Performance – durch höhere Systemauslastung und reibungslosen Betrieb



*„Nur zwei Tage nach dem Anruf stand in unserer Abteilung eine erfahrene MTRA von Siemens Healthineers bereit, die sich für den Rest der Arbeitswoche nahtlos in unser Team integrierte und uns im Bereich Röntgen umfassend unterstützt hat.“*

Dr. Simon Machnik,  
Geschäftsführer, Benedictus Krankenhäuser Tutzing und Feldafing